

## **Außendienstmitarbeiter Agrar Mecklenburg (m/w/d) für die Region:**

### **Mecklenburg, nördliches Brandenburg, Holstein (Remote/Home-Office)**

Wir sind keine langweilige 08/15-Firma, sondern ein aufstrebendes Mittelstandsunternehmen. Mit unseren intelligenten Dünge- und Pflanzenschutzlösungen & Biostimulanzen setzen wir Branchenstandards für eine nachhaltige und zukunftsweisende Landwirtschaft. Unseren Kunden helfen wir, den ständig steigenden Anforderungen an die Produktion von Nahrungsmitteln und Rohstoffen gerecht zu werden.

Unser Team besteht aus verschiedensten Charakteren mit unterschiedlichen Erfahrungen, Fähigkeiten, Talenten und Sichtweisen. Bei uns arbeiten Mitarbeiter jeden Alters zusammen, denn wir wissen, dass Vielfalt unsere Stärke ist. Ob Neuling oder Großmeister - wir kommunizieren immer respektvoll und auf Augenhöhe.

Wir haben einen engen Draht zur Praxis und bieten unseren Kunden nicht nur innovative Produkte, sondern auch eine unschlagbare Beratung. Wir hinterfragen die Dinge und haben den Mut unsere Ideen auch umzusetzen. Wir lösen Probleme und nehmen Herausforderungen an.

#### **Kurz gesagt: Wir sind Macher!**

Also, wenn Du Bock auf nachhaltige Pflanzenbauberatung hast, dann komm zu uns und werde Teil unserer Mission!

#### **Dein Tag als Außendienstmitarbeiter Agrar (m/w/d) könnte so aussehen:**

- In Deinem wöchentlichen digitalen Vertriebsmeeting mit Vertriebskollegen aus ganz Deutschland erfährst Du von den aktuellen Herausforderungen der Landwirte in anderen Regionen. Du bemerkst, dass sowohl in Mecklenburg als auch in Niedersachsen ähnliche Probleme bei der bevorstehenden Herbizidbehandlung im Mais auftreten.
- Du integrierst den Lösungsansatz Deines Vertriebskollegen aus Niedersachsen direkt in Deine pflanzenbauliche Beratung am späten Vormittag bei einem Deiner Biogasbetriebe.
- Auf dem von Dir organisierten Getreidefeldtag am Nachmittag wird mit Landwirten über die aktuellen Herausforderungen der anstehenden Maßnahmen diskutiert. Nach produktiven Diskussionen und mit Hilfe Deiner fachlichen Vorkenntnisse sprichst Du eine klare Einsatzstrategie für die kommende Fungizidmaßnahme aus.
- Auf dem Heimweg telefonierst Du noch mit zwei Deiner Landwirtschaftskunden, welche es leider nicht zum Feldtag geschafft haben. Ihr besprecht die anstehenden Maßnahmen im Getreide vor und verabredet Euch für morgen Vormittag auf deren Felder, um die Strategie zu finalisieren.
- Während der Fahrt nachhause kommst Du noch bei einem großen Ackerbaubetrieb vorbei, von dem Du weißt, dass dieser mit den gleichen Herausforderungen zu kämpfen hat, wie die Mehrzahl Deiner Kunden aus derselben Region. Da der zuständige Pflanzenbauleiter nur wenig Zeit hat, lässt Du einen Flyer und Deine Visitenkarte dort und planst einen Folgebesuch in den nächsten Tagen.

### Dein Aufgabenbereich umfasst:

- Nachhaltiger Ausbau unserer Marktposition durch Betreuung unseres Kundenstammes (Landwirte/Händler) und aktive Neukundengewinnung (Unterstützt durch Marketing!)
- Durchführung von Beratungsgesprächen rund um die Themen Pflanzenschutz, Düngung und Biostimulanzen
- Kontaktpflege zu Anbauverbänden, Beratern und Behörden
- Präsentation des Unternehmens auf Messen, Feldtagen und Firmenevents

### Dein Profil:

- Ausbildung und/oder Studium im Agrarbereich bzw. einschlägige Berufserfahrung
- Idealerweise erste Berufserfahrung im Verkauf von Düngemitteln, Pflanzenschutz und/oder Saatgut.
- Kundenorientiertes Denken und Handeln mit dem Ziel, langfristige Kundenbeziehungen zu etablieren
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke im Umgang mit Endkunden, Händlern und Beratern
- Überzeugungskraft, sicheres Auftreten & eine selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Routinierter Umgang mit Microsoft Office 365
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

### Wir bieten Dir:

- Spannende Tätigkeit im vielleicht besten Team der Welt
- Unbefristete Festanstellung (Vollzeit) mit zukunftssicherer Perspektive
- Festgehalt mit attraktiver Bonusregelung und betrieblicher Altersvorsorge
- Vorhandenen Stammkundenbestand
- Intensive Einarbeitung und Betreuung sowie Unterstützung durch ein professionelles Marketing
- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Sehr gutes Arbeitsklima in einem hochmotivierten Team
- Tätigkeit per Remote/Home-Office



Sende uns Deine Bewerbung **bitte ausschließlich über unser Bewerbungsportal** (schnell und einfach, ein Bewerbungsanschreiben ist optional) unter: <https://www.omnicult.net/karriere>

Bei Rückfragen wende Dich bitte an Frau Susanne Liebelt (Personalabteilung) unter der **06431 / 28 07 565**.

OmniCult FarmConcept GmbH, Wiesletstraße 1, 65549 Limburg