

Außendienstmitarbeiter Agrar Nordrhein-Westfalen (m/w/d)

Als wachsendes mittelständiges Unternehmen entwickeln und vermarkten wir intelligente Dünge- und Pflanzenschutzlösungen für einen nachhaltigen Integrierten Pflanzenbau. Durch den Einsatz unserer Produkte und durch unsere Beratungsleistung unterstützen wir unseren stetig wachsenden Kundenstamm darin, den immer anspruchsvoller werdenden Rahmenbedingungen bei der Produktion von Lebensmitteln und landwirtschaftlichen Rohstoffen gerecht zu werden.

Ein agiles Management mit viel Erfahrung und der enge Kontakt zur landwirtschaftlichen Praxis zeichnen uns aus. Wir verfolgen das Konzept einer wertschätzenden und transparenten Kundenbetreuung. Dabei vereinen wir in unserem Team Mitarbeiter aller Altersklassen. Wenn Du im Pflanzenbau einen echten Beitrag zur Nachhaltigkeit leisten willst, dann bist Du bei uns genau richtig.

Deine Aufgabenbereiche umfassen:

- Nachhaltiger Ausbau unserer Marktposition durch Betreuung unseres Kundenstammes (Landwirte/Händler) und aktive Neukundengewinnung
- Durchführung von Beratungsgesprächen rund um die Themen Pflanzenschutz und Düngung.
- Kontaktpflege zu Anbauverbänden, Beratern und Behörden.
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Feldtagen.

Dein Profil:

- Ausbildung und/oder Studium im Agrarbereich bzw. einschlägige Berufserfahrung
- Idealerweise erste Berufserfahrung im Verkauf von Düngemitteln, Pflanzenschutz und/oder Saatgut. Bewerbungen von Berufseinsteigern ausdrücklich erwünscht.
- Kundenorientiertes Denken und Handeln mit dem Ziel, langfristige Kundenbeziehungen zu etablieren.
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke im Umgang mit Endkunden, Händlern und Beratern.
- Überzeugungskraft, sicheres Auftreten & eine selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise.
- Routinierter Umgang mit Microsoft Office 365.
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B.

Wir bieten:

- Eine Position (Vollzeit) mit zukunftssicherer Perspektive in einer unbefristeten Festanstellung.
- Festgehalt mit attraktiver Bonusregelung und betrieblicher Altersvorsorge.
- Einen vorhandenen Stammkundenbestand.
- Eine intensive Einarbeitung und Betreuung sowie Unterstützung durch ein professionelles Marketing.
- Firmenwagen mit Privatnutzung.
- Sehr gutes Arbeitsklima in einem hochmotivierten Team.

**Sende uns Deine Bewerbung bitte ausschließlich über unser Bewerbungsportal unter:
<https://www.omnicult.net/karriere>**

Bei Rückfragen wende Dich bitte an Frau Susanne Liebelt (Personalabteilung) unter der **06431 / 28 07 565**.

OmniCult FarmConcept GmbH, Wiesletstraße 1, 65549 Limburg